

La Franchise Men and Co



e mail : contact@menandco.com
web site : www.menandco.com

La Franchise



www.menandco.com

INVESTISSONS ENSEMBLE
LE TERRITOIRE DES HOMMES

STYLE, EMOTION & PASSION



Un concept architectural haut de gamme alliant le bois et le métal dédié à l'homme : costumes, chemises, chaussures, cravates, pulls, chaussettes, accessoires...



Une boutique chaleureuse, accueillante, harmonieusement animée à l'identité visuelle forte

Une vitrine sans cesse en mouvement

La passion de satisfaire l'homme d'aujourd'hui
à la recherche de produits « tendance » mais aussi classique



Style...Emotion...Passion...

Le costume...Socle de la collection Men & Co
Plus de 50 modèles dans le plus pur style italien
Des étoffes et une qualité de finition unique dans cette gamme de prix

Men & Co se situe sur le segment du « Middle Market » sans réel concurrent.

Un positionnement original :

Le « One Stop Shopping » (tout sur le même point de vente) qui facilite et accélère l'acte d'achat
Une politique de prix volontariste,
Des produits à la mode et de très bonne qualité,
Un concept original "Les Packs" :

- * Easy Pack : 139 € , un costume, une chemise, une cravate soie
- * Twin Pack : 229 € , deux costumes, deux chemises, deux cravate soie
- * Pack VIP

Men & Co, c'est aussi :

Des pulls en laine mérinos, coton ou cachemire
Des polos et des tee-shirts
Des cravates en soies colorées, unies et à motifs originaux
Des chaussettes en fils d'écossais
Une gamme de lingerie masculine



Une gestion des stocks performante

Chaque jour nos équipes, appuyés par votre logiciel de vente, analysent vos ventes et vous proposent les meilleures solutions pour augmenter votre chiffre d'affaire et vous assurer le bon niveau de stock tout au long de la saison

Réapprovisionnement automatique

Réassortiment à la demande

Une animation tout au long de la saison





Un planning d'évènements spécialement étudié

Pour rythmer les moments forts de votre saison

**Tout au long de la saison,
nous vous donnons les moyens de créer du trafic dans votre boutique**

Des kits vitrines et des PLV régulièrement renouvelés pour animer votre boutique

Votre logiciel de vente vous permet une gestion de fichier clients performante pour envoyer des mailings, des cartes anniversaires etc... à une clientèle ciblée

Une équipe à votre service

**Tout au long de la saison,
nous vous apportons le soutien d'une équipe d'animation expérimentée.**

Régulièrement, elle visite votre boutique et vous apporte ses conseils
Chaque saison, elle vous propose des formations adaptées et des plans d'action personnalisés.



La franchise à votre service :

Assistance à l'installation

la recherche de votre emplacement

Le compte d'exploitation prévisionnel

Le plan et les devis d'aménagement de votre boutique

La formation, dans notre boutique pilote à la gestion, aux techniques de vente et au merchandising

Préparation de l'installation et assistance à l'ouverture

Assistance à l'exploitation :

Présentation des collections et conseils dans le choix de l'assortiment

Assistance et suivi des procédures de gestion, de contrôle et de l'analyse des résultats

Assistance pour une communication efficace

Reprise des invendus en fin de saison (reprise des saisonnalités)

Les + Men & Co :

Un coût d'implantation et d'agencement raisonnable,

Un retour rapide sur investissement

La reprise des invendus (saisonnalité)

Une logistique performante

Une marge d'exploitation parmi les plus élevées de ce secteur d'activité

Un positionnement prix/produits exceptionnel

